

سرگرمی من ثروت من باید بشه

شما طی هفت مرحله آموزش های گام به گام میتوانید از
علاقه و سرگرمی خود پول بسازید

آیا آنان که میدانند با آنان که نمیدانند برابرند؟

آیا آماده هستید تا اولین گام را به سوی بهترین زندگی ممکن خود بردارید؟

ده سال پیش دقیقا من هم مثل شما بودم
مصمم به انجام کار بزرگی بودم
پول ناچیزی داشتم و هیچ گونه تجربه و دانش و تکنیکی نداشتم
من باید کار افرین میشدم و انرژی خودم را اینجا صرف میکردم
مشکل اینجا بود که من هیچ ایده یا سیستمی هم نداشتم
کار من سرچ کردن در اینترنت برای کسب ایده بود
در همان زمان روزنه ای از امید پیدا کردم... گرچه یک امید واهی بود، من قربانی تبلیغات آنلاین
و تبلیغات کلیکی برنامه های یک شبه پولدار شدن شده بودم
اما پشت سر هم شکست خوردم
یک سال این ماجرا ادامه داشت
اما بالاخره رویاهایم به واقعیت تبدیل شد. البته نه از روی شانس و اقبال
بلکه با پشتکار طاقت فرسا و از خودگذشتگی فراوان
در نهایت اصول و روش مرحله به مرحله موفقیت را کشف کردم
حدود ۲ سال تلاش کردم و در این مدت به واسطه اصولی که کشف کردم، برای فروش
مشارکتی محصولات دیجیتالی به ارزش ۲۰ میلیارد

این حرف را باور کنید یا نه، در آغاز هیچ ایده ای برای راه اندازی کسب و کار آنلاین نداشتم. به



دنبال آگهی استخدام و کارمندی در شرکت های مختلف می‌گشتم تا بتوانم در آنجا کسبو کارم را شروع کنم. حتی مدتی به دنبال خرید جواز یا مغازه ای بودم که بتوانم در آنجا کسب و کار خودم را شروع کنم. به دنبال گرفتن نمایندگی شرکتی بودم ولی در شهر کوچک من نمایندگی از آن شرکت بود و به من مجوز داده نشد. در حالی که کاملاً مضحک بود، زیرا من هیچ پول و سرمایه ای نداشتم. چندین هفته کلمات کلیدی را در گوگل جستجو کردم و در نهایت به چیزی به نام بازاریابی اینترنتی رسیدم. درک این جمله برای من خیلی سخت بود که بتوانم در خانه و پشت کامپیوتر بنشینم و کسب درآمد کنم. اگر این ایده درست از آب درمیامد، خیلی عالی به نظر می‌رسید.

طی جستجوهایم در اینترنت به فروم های زیادی برخورد کردم درباره کسانی که چندین هزار

- هدف من -

هدف من این است که + ۱,۰۰۰ مهندس جوان کمک کنم تا از اولین گام های ورودشان طی ۷ مرحله برای ساختن زندگی ایده آل خود این + ۱,۰۰۰ نفر قادر خواهند بود آینده مالی دلخواهشان را بسازند و همچنین به کشور عزیزمان و مردم خوبمان خدمتی بزرگ ارائه کنند و دنیا را تغییر دهند و آن را به جایی بهتر برای زندگی کردن تبدیل کنند.
آیا دوست داری یکی از این ۱,۰۰۰ نفر باشی؟



دلار از طریق اینترنت درآمد داشته اند

به این باور رسیدم که از طریق اینترنت میشود پول درآورد. درآمد آنلاین را فرصتی دیدم مانند خیلی از فرصت هایی که شاید از پدران و حتی پدر بزرگان خود که همیشه افسوس فرصت از دست رفته خود را میبینند و پیش بینی من این است همچنان تا پنج سال در اوج بازده ای است و با نبود قانون های دست و پا گیر میتوان به ثروت رسید. از بازنگری اصولی که جمع آوری کرده بودم بسیار شگفتزده می شدم و با مرور دوباره آنها احساس کسی را داشتم که یک گنج پنهان را کشف کرده است

من هیچ سیستم مرحله ای و اصول درست و مشخصی نداشتم. در پیدا کردن فرآیند این کسب و کار کاملاً گیج شده بودم. و به جای اینکه اوضاع بهتر شود، هر روز بدتر می شد ۳ ماه طول کشید تا فقط اولین تومان آنلاینم را به دست بیاورم. اما همان اولین تومان کاملاً زندگی را تغییر داد. به نظر من مهمترین و سختترین نقطه هر کاری اولش هست مثل وقتی که تو خونه هستی و هر کاری میکنی نمیتونی از خونه بزنی بیرون ولی وقتی میری بیرون پشیمون میشی که چرا تا اون موقع خونه بودی یا زمانی که میخوای بری باشگاه

درآمد آنلاین را فرصتی دیدم مانند خیلی از فرصت هایی که شاید از پدران و حتی پدر بزرگان خود که همیشه افسوس فرصت از دست رفته خود را میبینند



یا زمانی که میخوای شروع به خوندن درس کنی
یا اول شروع یک رابطه عاطفی
و
.....

در اینجا اعلام میکنم که شما میتوانید راحت تر و در زمان کمتری اولین خود را به دست آورید

مهمترین و سختترین نقطه هر کاری اولش هست

کسبو کار اینترنتی یک صنعت مولتی میلیارد تومانی
این روش تا به حال میلیاردها تومان به مدیران شرکت های مختلف و استارت آپ یها کمک



کرده است
به اطراف خود نگاه کنید. کسبو کار اینترنتی روشی است که تقریباً همه افراد می توانند با آن شروع به خواندن و یادگیری و رشد کنند.
کسبو کار اینترنتی حالا یک روش است که همه درباره آن می خوانند، یاد می گیرند و رشد می کنند

دانلود ۱۰۰٪ رایگان ویدیو کنفرانس هفت مرحله آموزش مرحله به مرحله ساخت محصول دیجیتال

روی همین مستطیل زرد رنگ کلیک کنید تا بلافاصله صفحه دانلود در اختیار شما قرار بگیرد

دقیقاً برعکس ده سال پیش که من شروع کردم ، شما از همین حالا میتوانید پر قدرت شروع به



کار کنید. زیرا هر آنچه نیاز دارید همین حالا موجود است... و در این باره می‌خواهم دست در
دستان شما بگذارم.

شما مهارت و تجاربی دارید که همه دنیا در انتظار یادگیری آن هستند
شاید دانش تخصصی شما، علایق شما باشد
یا شاید سرگرمی هایتان

یا تجربه کاریتان. در این مورد کسانی که در کاری تخصص دارند میدانند که نکاتی که در مورد
کار هست چه ارزشی دارد و چه تعداد نفر مشتاق دانستن آن هستند
تنها هدف من این است که مدل کسب و کاری (تغییر دهنده زندگی) را به شما بیاموزم،
چشمانتان را باز کنید، به شما فرصتی شگفتانگیز نشان می‌دهم تا با من و تیم کاری ام شروع
به کار کنید

این شانس شماست تا یک میراث قیمتی از خود به جا گذارید
اگر من توانستم این کار را انجام دهم، پس حالا شما هم میتوانید
اکنون از علایق و تجربیاتم تشکر میکنم، زیرا توانسته ام به هزاران دانش پذیر کمک کنم تا
..کسب و کار خود را راه اندازی کنند و زندگی شان را تحت کنترل درآورند
من صادقانه اعتقاد دارم چیزهایی که حالا به شما آموزش می‌دهم، حتی بسیار فراتر از مدارک
دانشگاهی است

و با آزمون و خطا بدست آمده است! همان اشتباهاتی که به شما کمک می‌کنم از آنها بر حذر
باشید

بنابراین چرا افراد بیشتری در دنیا این کار را انجام نمیدهند؟



پاسخ بسیار ساده است. زیرا آنها در مورد وجود چنین مدل کسب و کاری چیزی نشنیده اند، و از وجود آن بیخبر هستند
مدل کسبو کار اینترنتی حالا
بیشترین رشد را از آن خود کرده است
اما اینها درباره کسانی است که اقدام می کنند
فقط به یاد داشته باشید که من و تیم کاریم همواره پشتیبان شما هستیم و در کنار شما کار می
کنیم
تا زمانی که طبق مراحل این سیستم عمل میکنید، هیچ چیز نمی تواند شما را متوقف کند

تا زمانی که طبق مراحل این سیستم عمل میکنید، هیچ چیز نمی تواند شما را متوقف کند



با سختی و کمی منت کاری برای من پیدا شده بود در عسلویه در پروژه های نفت و گاز کسی که این کار را برای من پیدا کرده بود به من گفت که چون من تو را معرفی کرده ام به هر سختی باید آنجا بمانی
من رفتم سر کار ولی انتظار این را نداشتم با مدرک لیسانس دانشگاه دولتی باید گاهی با دست کار میکردم
وقتی دو میلیون حقوق میگرفتم و کسی که کار برای اون انجام میشد را میدیدم از کار نفراتش بدون این که کاری انجام دهد فقط به این دلیل که شرکت مال اوست میلیاردی درآمد داشت
اتش من برای این که برای خودم کار کنم بیشتر میشد
گاه یک جمله مسیر زندگی تان را تغییر میدهد
واقعیت زندگی این است. گاهی تنها با شنیدن یک جمله می توان مسیر زندگی را تغییر داد

حس عجیبی در من هشدار استعفا از کار در آن کارگاهی را میداد که فقط وقتم را تلف میکردم
و دیگر باید برای خودم کار میکردم
من به دانشم ایمان داشتم
هرچه را که باید یاد میگرفتم هر فیلمی که باید میگرفتم از کار عملی آماده کردم و استعفا دادم
درست شنیدید استعفا
اگر می خواستم به آرزوهایم برسم باید اقدام میکردم و ساحل امن خودم را رها کردم
ترس بر من حاکم شده بود و مدام با خودم مخارج ماهانه ام را حساب میکردم و از لحاظ عقلانی و حساب و کتاب به این نتیجه می رسیدم که اگر از اینجا بروم دیگر درآمدی ندارم تا معیشتم را بگذرانم



روزی از روزها که به جستجوی جمله «چگونه پولدار شوم» در گوگل مشغول بودم جرقه ای به ذهنم خورد و از همان روز زندگی من تغییر کرد، زیرا جستجوی خود را عوض کردم و نوشتم بازاریابی اینترنتی و تعداد خیلی زیادی پیشنهاد در جلوی چشمانم ظاهر شد که هر یک از آنها میتوانست یک پیشنهاد بسیار عالی باشد

سرانجام پس از ساعتها کلیک کردن در اینترنت، بهترین وب سایتی که تا به حال دیده بودم را پیدا کردم که میتوانست زندگی مرا تغییر دهد. یک گردهمایی اینترنتی شروع به پرسیدن سوال های زیادی کردم که در ذهنم بود و از طرف آنها پاسخ های یکسانی دریافت کردم: زمینه ای که تخصص داری را پیدا کن، تخصصت را به صورت دیجیتالی بازاریابی کن، شروع به شمردن میلیون ها پول کن در زمانی که من با کسبو کار اینترنتی آشنا شدم و با نگاهی که به خودم کردم و دیدم یکسالی که اینجا بودم چقدر به کارم علاقه دارم و جرقه ای در ذهنم زده شد که کارم را آموزش دهم به جرات شاید هیچکس به اندازه من اکسل بلد نبود یا کارهایی که من انجام میدادم را میدیدم خیلی ها آرزو دارن یاد بگیرند که سر کار بتونن بیان و یا پیشرفت کنند در کار

باوقت خوبی که به دستم افتاده بود سریع سیستم را پیاده کردم و منتظر برای این که پول های آنلاین به حسابم ریخته شود



روزها در پی هم سپری می شد اما شما می توانید حدس بزنید که این داستان به کجا کشیده شد. بله، این برنامه آن طور که برنامه ریزی کرده بودم پیش نرفت
آرزو داشتم سیستمی را که حالا قصد دارم به شما بدهم - در آن زمان داشتم - در این راه مشکلات زیادی را به جان خریدم
روزها در پی هم سپری می شد اما متاسفانه حتی یک فروش هم نداشتم

تنها این نبود حالا دیگر شک وجودم را گرفته بود. چون من تنها پولی که داشتم را خرج کرده بودم و دیگر هیچ پولی نداشتم
من پس از این جریان تصمیم گرفتم که بنشینم و هر آنچه یاد گرفته ام روی کاغذ بنویسم
هیچ وقت مغرور نشو و تنهایی به راه خود ادامه نده
از روش های دیگران درس بگیر
کمک بگیر. از کسانی که آن راه را رفته اند
هنوز تفکرات کارآفرین بودن در سرم بود. به مدت ۹ ماه، باز هم روش های گوناگونی را امتحان کردم. با هر شکستی که متحمل می شدم، یک نکته جدید می آموختم و آن را به گنجینه اصول خودم اضافه می کردم تا در نهایت سیستم ایده آل را پیدا کنم
به قدری عصبی شده بودم که رو به روی آینه می ایستادم و فریاد میکشیدم
سرانجام به خودم یک فرجه ۲۴ ساعته دادم
یا پولدار میشوم و یا مانند بقیه مردم به دنبال کار میگردم و مثل آنها زندگی می کنم



صبح روز بعد در حالی که قلبم بسیار تند میزد با عجله از تخته بیرون پریدم، بسیار عصبی بودم کامپیوتر را روشن کردم و به حساب کاربری خودم وارد شدم. چیزی که مرا شوکه کرد. حساب کاربری بود که ۳۰۰ هزار تومان نشان این واقعا غیر قابل باور بود

سیستم را دنبال کردم، من حتی چیزی بیش از ۳۰۰ هزار تومان کسب کردن را یاد گرفته بودم. من یاد گرفتم چگونه نتیجه را بارها و بارها تکرار کنم از خودم پرسیدم چه کار متفاوتی انجام داده ام که توانسته ام آنلاین سود کنم؟ پاسخ این سوال مشخص بود، زیرا تا به آن زمان من یک سیستم مرحله به مرحله در اختیار نداشتم

همه کاری که لازم بود انجام دهم تا این فروش ادامه داشته باشد، این بود که باید اسرار جذب ترافیکم را که بلد بودم اضافه میکردم هنگامی که شروع به کار کردم، هیچ برنامه ای مانند آکادمی کارخانه محصولات دیجیتال وجود نداشت که به من کمک کند یک سیستم مرحله به مرحله را دنبال کنم و این طرح را داشته باشم تا پولسازی خود را به حداکثر برسانم

آیندگان باید از من تشکر کنند زیرا توانستم این کار را انجام دهم و به اتمام برسانم نکته ارزشمند درباره این سیستم این است که به هر اندازه ای که انعطاف پذیر باشید، میتوانید این کسب و کار را توسعه دهید البته این را بدانید هنگامی که این کسب و کار مرز ۳ میلیارد تومان را رد می کند، حالا مدیریت آن برای شما سخت تر می شود اگر میخواهید یک کسبوکار بدون استرس و عظیم راه اندازی کنید، باید و باید یک سیستم را مصمم دنبال کنید



همیشه باید طبق آن سیستم به پیش بروید و هرگز نمی شود بدون یک طرح مرحله به مرحله و ثابت شده یک کسب و کار راه اندازی کرد

چرا حالا زمانی مناسب برای راه اندازی کسب و کار کارخانه محصولات دیجیتال است
اجازه دهید به شما نشان دهم که چرا اکنون زمان درستی برای راه اندازی یک کسب و کار آنلاین است

براساس آمارهای مرکز توسعه تجارت الکترونیک ایران می توان گفت تا امسال ، ۴۰٪ از فعالیت هایی که در ایران انجام می شوند، مستقیما با اینترنت در ارتباط هستند و دوره خرید حضوری از مغازه به سر رسیده است

میلیارد تومان مبلغی است که شرکت ها فقط هزینه تبلیغات اینترنتی در امسال کرده اند. ۶۹۲ اگر میخواهید گرایش دنیای کس بوکار را متوجه شوید، فقط کافی است دقت کنید شرکت ها پول خود را چگونه صرف تبلیغات میکنند و در چه محلی آن را انجام میدهند

از خریداران واقعی تحقیق و خرید خود را به صورت خرید آنلاین انجام میدهند ۸۲٪
شرکت گوگل سالانه مبلغ ۱۴۶ میلیارد جستجو را در ایران ثبت میکند و این نشان م ی دهد که ۶۸٪ از کاربران اینترنتی ایران محصولات و خدمات مورد نیاز خود را حالا به صورت آنلاین جستجو میکنند و به نظر می رسد بازار دقیقا منطبق بر فعالیت های آنلاین به پیش می رود در سال مبلغ ۳۰۴ میلیون فروش آنلاین در ایران ثبت شده است و می توان نتیجه گرفت که

هنگامی که این کسب و کار مرز ۳ میلیارد تومان را رد می کند، حالا مدیریت آن برای شما سخت تر می شود



سالانه ۱۵٪ رشد فروش اینترنتی
میتوان گفت که دنیا به سمت اینترنت در حرکت است و این نتیجه کاملاً عینی و واضح است □
صدها روش برای کسب درآمد به صورت آنلاین وجود دارد

دلیل ما برای اینکه این مدل کسب و کار بهترین فرصت برای راه اندازی کسب و کار آنلاین ۳
است، با هم می بینیم
خودکار بودن - یکبار تنظیم کن، بعد فراموشش کن، پول بساز
کاملاً مجازی - هر زمان، هر مکان
پیشرفت بینهایت - رشد، رشد، رشد

امروز ما همان فردایی است که انتظارش را داشتیم. نباید دیروزی بشود که حسرتش را بخوریم



بسیار خب، زمانش فرا رسیده. مراحل دقیقاً چه چیزهایی هستند؟

مرحله ۱: تارگت

با تارگتی شروع کنید که بازار خوبی دارد و مشتریان مشتاقی همین حالا در انتظار آن به سر می
برند

تعداد بی نهایت تارگت کاربردی در اینترنت وجود دارد. بعضی از آنها بزرگ هستند. بعضی
کوچک هستند

مثلاً

بافندگی

پیشرفت شخصی

تست غذا

آموزش نرم افزار

شما در درون خود به جستجو می پردازید و چیزی را پیدا میکنید که هیچ کس تا به حال آن را
احساس نکرده است

سپس انتخاب آن را با یک لیست از خصوصیات یک تارگت ایده آل که آن را هم به شما ارائه
میدهیم، چک میکنیم تا مطمئن شویم بین تارگت انتخابی شما و این چکلیست انطباق کامل

وجود دارد

...لحظه ای درباره این پرسش ها فکر کنید



از وقت صرف کردن در چه مکانی لذت می برید؟
در چه امور و فعالیت هایی خوب عمل م یکنید؟
موضوعی که دوستان شما به دنبال آن میگردند، چیست؟

مرحله ۲: محصول دیجیتالی

حقیقت این است که اگر شما برای مدت ها درباره یک موضوع تحقیق و مطالعه کنید، یقیناً درباره آن موضوع اطلاعاتی به دست خواهید آورد که برای دیگران ارزشمند است.
حسن سیستم در این است که ما روش ساده انجام آن را داریم، یک پیشفرض که واقعاً کار می کند

قیمت محصول شما چقدر است؟ ما بسیار روشمند در این انتخاب با شما هستیم، با ابزار راه اندازی کسب و کار همراه با آموزش های مرحله به مرحله
آیا دوست دارید بنویسید؟ آیا خجالت می کشید؟ آیا با ضبط کردن فایل صوتی یا تصویری مشکل دارید؟ در مورد این پرسش باید بگویم، پاسخ بله یا خیر در اینجا مطرح نیست؛ زیرا کسبوکار شماست که تعیین میکند کدام یک از این روشها کارآمدتر است
آیا برای تولید محصول اطلاعاتی نیاز به کمک دارید؟ ما یک طرح مرحله به مرحله به شما-
میدهیم تا بتوانید تشخیص دهید که چه اموری را می توانید به دیگران ارجاع دهید و چه اموری را نمی توانید. این تشخیص خود شماست که در نهایت تصمیم بگیرید و مشخص کنید که چه نوع کمکی از چه کسی بخواهید
بنابراین ۳ نوع محصول اطلاعاتی اصلی که می توانید برای خود تولید کنید دقیقاً چه چیزهایی هستند؟



محصول متنی یا نوشتاری
محصول صوتی
محصول تصویری
طراحی نوآورانه

میخواهم یک نکته فوق العاده مهم را به شما گوشزد کنم: هیچ تضمینی وجود ندارد تا رگت ویژه ای که شما قصد اجرایش را دارید، توسط هیچ فرد دیگری به اجرا درنیامده باشد پس قطعا رقبایی خواهید داشت. اگرچه این موضوع کمی چالش برانگیز به نظر می رسد، اما آنگاه میتوانید بیشتر از همیشه اهمیت نوآوری را در طراحی محصول و خدمتتان درک کنید قطعا رقبای بالقوه ای که زودتر از شما تصمیم به اجرای این تارگت بخصوص گرفت هاند، چند قدمی از شما جلوتر هستند. اما چگونه باید در چنین بازاری جایگاه خود را پیدا کرده و به درآمد مد نظرتان دست پیدا کنید؟

پاسخ من به شما نوآوری است. باید ساین سیستم را نوآورانه اجرا کنید. باید حرف جدیدی برای گفتن داشته باشید و چیز جدیدی ارائه کنید

دیزاین

دیزاین یکی از عواملی است که رعایت آن می تواند با میلیون ها تومان سرمایه و صدها مدرک دکتری برابری کند و عدم رعایت آن بهترین تارگت ایده آل را با شکست قطعی و حتمی رو به رو میکند. از نظر من و سایر کارشناسانی که در کنار من هستید. برای هر شاخه از کسب و کار و حتی هر محصول یا خدمت، شما به دیزاین متفاوتی نیاز دارید اگر کاراکتر تیزبینی هستید حتما تا به حال دقت کرده اید، یکی از دلایلی که خیلی از ما اجناس و کالاهای خارجی را به معادل وطنی آن ترجیح میدهیم، ظاهر کالاست. ما حتی نمیدانیم دو



کالا چه تفاوتی از نظر کیفیتی دارند، ولی باز هم کالای خارجی را که دارای دیزاین و بسته بندی بهتری است، ترجیح می‌دهیم. در نتیجه دیدیم چه ساده می‌توان یک محصول فراگیر تهیه کرد و اگر در بسته بندی این محصولات دقت کنید و آنها را جذاب و پرمحتوا تبلیغ کنید، مشتریان شما چندین برابر خواهند شد. اینجاست که محصولات اطلاعاتی و فیزیکی شما اپیدمی خواهند شد

مهم نیست در چه مرحله ای از زندگی خود هستید. مطمئن باشید که با هم کار می‌کنیم و در طی مسیر راه اندازی کسبوکار همیشه با شما خواهیم آمد، پس به راحتی می‌توانید با یک محصول فراگیر و کارآمد جلو بروید و آن را در سرتاسر ایران عزیز همه گیر کنید

مرحله ۳: چند برابر کردن پول شما: من یک همبرگر بزرگ می‌خواهم
صندوق دار: آیا سبب زمینی هم می‌خواهید؟
شما: البته

صندوق دار: نوشیدنی چطور؟ این تنها مقداری دیگر برای شما هزینه دارد
شما: بله. چرا که نه؟

تا ۹۹٪ از کسانی که سایت شما را بازدید میکنند بدون اینکه چیزی بخرند سایت شما را ۹۷ ترک میکنند. این یک واقعیت تلخ است و نمی‌توان از آن جلوگیری کرد. من به شما استراتژی‌هایی آموزش خواهم داد که ضمانت کند حداقل ۴۰ تا ۵۰٪ از بازدیدکنندگان سایت شما حداقل یک بار خرید کنند
پیشنهاد مشارکتی برعکس
چگونه می‌توانید صدها میلیون تومان پول به دست آورید؛ در حالی که مشتریان راضی تری



دارید بدون اینکه حتی یک معترض داشته باشید. اینها دقیقا مطالبی هستند که اینجا به شما آموزش می دهیم

آپسل سبد خرید: این ساده ترین و سریعترین روش برای دوبرابر کردن پول سازی است؛ بدون اینکه حتی یک بازدیدکننده اضافی به سایت شما بیاید

مرحله ۴: ارسال

بله. حالا زمان آن رسیده تا محصول خود را به دستان حریص بازار برسانید این همان مرحله ای است که بعضی از دان شپذیران مقداری دستپاچه می شوند. این مشکل به این دلیل اتفاق می افتد که این اولین مرحله ای است که تکنولوژی با کار شما درآمیخته می شود.

مرحله ۵: پیام رسانی

راه میانبری که موقعیت های پیش رو را به مشتریان پول ساز تبدیل می کند این زمانی که محصول، کلاس درس خود را ساخته اید اتفاق می افتد. وقت آن رسیده که به موقعیت های پیش رویتان توجه کنید. شما باید کاری کنید که نه تنها بازدیدکنندگان به شما توجه کنند بلکه اقدام به خرید کنند. کاری که در این لحظه انجام می دهید به منظور کسب پول بیشتر از موقعیت های پیش روست و با پیام رسانی فروش انجام می شود پیام فروش جایی اتفاق می افتد که یک فرصت یا بازدیدکننده به یک مشتری و خریدار تبدیل می شود. و دقیقا در همین لحظه شما به سوی رویای استقلال مالی خود حرکت م یکنید پیام فروش متنی - من طریقه نوشتن یک متن تاثیرگذار را با شما به اشتراک خواهم گذاشت. حتی چند مثال هم می آورم که می توانید با آنها کار خود را شروع کنید پیام فروش ویدئویی - هر کسی می تواند این روش را انتخاب کند و انجام دهد. فقط باید



یک کپی از پیش فرض های آماده من را بردارد و برای خود استفاده کند. در حالی که امروزه ابزارهای نرم افزاری بسیاری وجود دارند که می توانند یک فایل ویدئویی عالی برایتان بسازند

مرحله ۶: فروش

من بسیاری از بازاریابان دیجیتالی را میبینم که فقط شروع کرده اند. تجربه زیادی ندارند و همین طور دست روی دست گذاشت هاند تا به زمان مناسب برای فروش میلیاردی شان برسند و از اینکه بخواهند اقدام کنند امتناع می کنند
من یک شب تا صبح نشستم و درباره سیستم ۷ مرحله ای خودم نوشتم. آن زمان چیز زیادی نمیدانستم و فقط میدانستم که این سیستم در آینده تبدیل به یک راه حل قطعی پول ساز و کارآمد برای فراگیران دیجیتالی خواهد شد

مرحله ۷: رشد

تا این مرحله، کسب و کار شما را مرحله به مرحله راه اندازی کردیم. حالا می توانید یک موتور با ۵۰۰ اسب بخار قدرت را روی کسب و کار خود نصب کنید و ابعاد جدید کار را با سرعت کشف کنید

..هزاران و هزاران نفر ایمیل های شما را دنبال خواهند کرد
...هزاران نفر حرکات شما را در شبکه های اجتماعی زیر نظر خواهند گرفت
هزاران رابطه کلیدی مانند - مبلغ ها، بازاریابان مشارکتی، فروشنده ها - بوجود می آید و همه برای کار کردن با شما سر
ماه به ماه کسب و کار شما - بیشتر رشد می کند



اگر تصمیم خود را گرفته اید که میراثی از خود باقی بگذارید که همین میراث آینده مالی شما را تضمین کند روی صفحه کلیک کنید تا لینک ورود به صفحه در اختیار شما قرار بگیرد

